

Do you want to become
a lead company?

Your success.
Our mission.

En investering för framtiden



EUROPEISKA
UNIONEN
Europeiska
regionala
utvecklingsfonden

Med business i blodet

Vårt uppdrag är att coacha företagare med idéer, som har stor tillväxtpotential, till starka företag.

KÄRNAN I VÅRT ERBJUDANDE ÄR »BUSINESS COACHING«. Tillsammans förser vi start-ups med kunskande och erfarenhet. Men viktigast av allt är vårt brinnande intresse att vägleda start-ups genom okänd terräng och in i en fas av expansion. Vi har business i blodet och vår ambition är att erbjuda affärscoachning i världsklass.

Vi skapar inga företag. Däremot är vårt uppdrag att hjälpa andra som gör det. Men vi är inga investerare och vi går heller inte in som delägare. Vår verksamhet ägs av Linköpings universitet, LiU, som även är finansiär tillsammans med Linköpings och Norrköpings kommuner samt Innovationsbron. Därutöver erhåller vi även projektfinansiering från EU:s Europeiska Regionala Utvecklingsfond.

LiU Entrepreneurship and Development, LEAD, grundades vid halvårsskiftet 2007 genom en fusion mellan företagsinkubatorerna NOSP Incubator i Norrköping och Mjärdevi Business Incubator i Linköping. LEAD är som enda företagsinkubator i Sverige certifierad enligt ISO 9001 sedan juni 2005. Certifieringen har gett oss strukturerade processer och en tydlig kvalitetspolicy att arbeta efter.

LEAD är en så kallad »business incubator«. Enligt en internationellt vedertagen definition* tillför en inkubator olika typer av affärsstöd som gör att nya företag växer snabbare och mer framgångsrikt. LEAD är medlem i den svenska branschföreningen för högskolenära företagsinkubatorer, Swedish Incubators & Science Parks, www.sisp.se.

Välkommen till oss och bli — A LEAD COMPANY™!

***DEFINITION** »Business incubation is a business support process that accelerates the successful development of start-ups and fledgling companies by providing entrepreneurs with an array of targeted resources and services. These services are usually developed or orchestrated by incubator management and offered both in the business incubator and through its network of contacts. A business incubator's main goal is to produce successful firms that will leave the program financially viable and freestanding. These incubator graduates have the potential to create jobs, revitalize neighborhoods, commercialize new technologies, and strengthen local and national economies.«

mindre risk och
snabbare framgång
med ditt företag





We mean business. Do you?

Alla företag har en gång varit små. Alltför många blir aldrig något mer.

LEAD SATSAR PÅ START-UPS SOM HAR STORA VISIONER men fortfarande en liten verksamhet. Vi välkomnar alla företagare, från start-ups till etablerade, som medlemmar – bara ambitionen att växa finns. Vår drivkraft är att se våra medlemsföretag lyckas. Vi använder vår erfarenhet och kunskap för att ge stöd på de områden där det behövs som bäst. Vare sig det gäller att hitta kapital, slipa säljprocessen eller välja rätt patentstrategi. Vi vill se dig och din start-up lyckas. Det är vårt uppdrag.

Vi efterfrågar fyra saker av dig innan vi engagerar oss:

INNOVATIV IDÉ. Din idé ska vara innovativ, d v s erbjuda marknaden något nytt.

SKALBARHET. De företag vi antar i processen har alla gemensamt att det finns en skalbarhet i själva affärsidén och -modellen. Med det menar vi att det finns potential att växa kraftigt och en möjlighet att skala upp verksamheten i olika dimensioner.

TIMING. Förutom att tillgodose ett stort marknadsbehov måste din idé även ligga rätt i tiden. Du måste också vara redo att bygga bolag.

AMBITION. Till sist, din inställning spelar stor roll. En idé är en sak. Att göra business av den är en annan. Många gånger är genomförandet minst lika viktigt för framgång. Och då krävs motivation — en eldsjäl med en rejäl dos energi. Är du redo att satsa, då är också vi det. Men du måste vilja växa.

Blir du antagen lovar vi en spännande resa och en möjlighet att förverkliga dig och dina visioner. Vi gör inte jobbet. Det gör du, men vi skapar förutsättningar för framgång. Vi är på din sida. Din framgång är vårt uppdrag.





Ett tungt erbjudande = 4K

En av hörnstenarna i vår verksamhet är det stöd och den support vi kan erbjuda våra företag. Vi styr vårt erbjudande av tjänster och service utifrån våra företags behov.

LEAD STÖTTAR AFFÄRSIDÉER FRÅN AKADEMI OCH INDUSTRI baserade på ny kunskap och med stor omsättningspotential. Genom att tillföra resurser i en strukturerad och mål-fokuserad förädlingsprocess utvecklas idéerna snabbare och säkrare. Idéerna omvandlas till starka och expansiva företag som fortsätter att utvecklas även efter inkubators-processen. Arbetet är uppbyggt kring en kvalitetscertifierad process och kan sammanfattas i fyra k:n.

KOMPETENS. Våra företag erbjuds aktivt stöd kring affärsutveckling genom engagerade och kompetenta affärscoacher som arbetar utifrån en beprövad metodik. Utöver att coacha företagen driver vi riktade utbildningsinsatser i syfte att stärka entreprenörens kompetenser.

KONTAKTER. Inom ramen för verksamheten finns det ett omfattande och värdefullt nätverk av kontakter. Genom att vara en del av vår process kan dessa kontakter också nyttjas av våra företag. Några kontakter är formaliserade så att vi även kan erbjuda expertkompetens inom viktiga områden som exempelvis affärsjuridik och ekonomi.

KONTOR. För att stötta processen har vi skapat stimulerande och attraktiva lokaler enligt konceptet »plug-and-play«. Förutom kontor ges tillgång till mötes- och konferensrum, pentry och pausmiljö. Våtlabb för företag inom Life-Science finns.

KAPITAL. De företag vi vänder oss till är många gånger i behov av kapitaltillskott för att kunna realisera sina satsningar. Vi jobbar med befintliga privata och offentliga strukturer för kapitaltillförsel till våra medlemsföretag.

ACCELERAT.US, beläget i San Diego, är en unik möjlighet för svenska tillväxtföretag att få tillgång till och kontakt med relevanta marknadsaktörer och etablera en närvaro i USA. På samma sätt som LEAD driver sin verksamhet erbjuder Accelerat.us anpassad coaching efter företagets behov. Satsningen genomförs av Innovationsbron och Vinnova för att internationalisera och kommersialisera unga, innovativa och växande svenska företag.





You want good business advice?

Våra affärscoacher på LEAD har ett stort engagemang för att utveckla nya företag och har lång erfarenhet av att jobba med de frågor som entreprenören ställs inför.

DE ÄR DRIVNA, KREATIVA OCH VET VAD DE PRATAR OM och har själva haft ansvar för att bygga upp och utveckla verksamheter. De kommer gemensamt med dig att kämpa för att driva ditt företag framåt och leda dig, genom vår kvalitetssäkrade process, mot expansion.

Utöver det spektrum av kunskap och de kontaktnät som de tillför har de även individuella specialistkompetenser. Från vänster till höger:

Tomas Hagenfeldt, **SPECIALISTKOMPETENS** Finansiering & ekonomistyrning

Paula Zeilon, **SPECIALISTKOMPETENS** BioTech

Tomas Larson, **SPECIALISTKOMPETENS** MedTech

Stefan Asplund, **SPECIALISTKOMPETENS** Konzeptutveckling & affärsplanering

Hans Svalberg, **SPECIALISTKOMPETENS** Management, ledning & organisation

Leif Erlandsson, **SPECIALISTKOMPETENS** Marknad, försäljning & affärsutveckling

Christian Berger, VD LEAD, **SPECIALISTKOMPETENS** Upptstartsprocessen



Några ord om LEAD

Riktig fysik i datorn — Meqon numera på NASDAQ

MEQON RESEARCH började precis som många andra high-tech start-ups med en mycket begränsad resursbas där de tre grundarna jobbade dygnet runt utan ersättning. Kapital tillsammans med kompetens tillfördes och när bolaget utexaminerades från LEAD räknades man som en av tre aktörer i världen som kunde leverera ett s k SDK för fysiksimulering till dataspelsindustrin. I samband med utflytten köptes bolaget av Ageia Technologies som i sin tur blivit uppköpt av NVIDIA, ett Nasdaq-noterat företag.

»Det som framförallt varit värdefullt för Meqons utveckling har varit affärscoachningen och alla de praktiska aspekter som LEAD har kunnat tillföra. Dessutom har närheten till andra bolag i liknande situationer varit mycket givande.«

Jonas Lindqvist, medgrundare & vd

Världsledande visualisering av kosmos — även på NASA

SCISS föddes ur en serie examensarbeten som utfördes av Norrköpingsstudenter vid Naturhistoriska Museet i New York. Redan från första dagen har museet, och dess världsledande Hayden Planetarium, varit en krävande men samtidigt stimulerande utvecklingspartner för sciss. Sedan dess har företagets programvara installerats hos ett trettiotal vetenskapliga institutioner runt om i Europa och Nordamerika, inklusive NASA, och hos många av de största naturvetenskapliga museerna.

»Utan den coaching och stöttning som LEAD tillfört hade sciss förmodligen inte tagit den väg vi nu tagit. Den kunskap och kompetens som tillförts är mycket värdefull och det är svårt att på egen hand bygga upp den erfarenhet som genererats genom LEADS försorg.«

Staffan Klashed, medgrundare & vd

Forskning som dubblarar

SP DEVICES är en avknoppning från Linköpings universitet, LiU. Företagets patenterade teknologi möjliggör att man kan använda två parallella AD-omvandlare och på så sätt dubblera kapaciteten. När företaget antogs till LEAD bestod teamet av grundarna och tillika forskarna bakom innovationen. Riskkapital och extern vd har tillförts. Idag utgörs kunderna av de stora tillverkarna och användarna av AD-omvandlare på en global marknad. Genom uppköp har kompetensbasen ytterligare förstärkts.

»Att få ta del av LEADS erbjudande har varit mycket viktigt för SP Devices. Framförallt nyttan av att ha kompetenta coacher att bolla med har varit väsentligt för bolagets framgång.«

Jonas Nilsson, vd



lead

LiU Entrepreneurship & Development

WEBB www.leadincubator.se

EPOST info@leadincubator.se

MJÄRDEVI SCIENCE PARK

Teknikringen 7
583 30 Linköping

NORRKÖPING SCIENCE PARK

Södra Grytsgatan 4
601 86 Norrköping

TELEFON 013-21 01 20

FAX 013-21 01 29

TELEFON 011-12 51 50

FAX 011-26 41 97

VÅR ÄGARE

Linköpings universitet

VÅR HUVUDSAMARBETSPARTNER

Innovationsbron

VÅRA FINANSIÄRER

Linköpings kommun & Norrköpings kommun



Finally,
a good start:

leadincubator.se

lead

your success. our mission.