



Kompetens

AFFÄRSCOACHNING. Medlemsföretagen erbjuds upp till fyra timmars coaching i veckan. Alla företag har olika erfarenheter och behov. Därför varierar coachernas roll från aktiva insatser som affärsutvecklare till stödjande »speaking partners«.

AFFÄRSUTVECKLINGSPROCESSEN är väl beprövad och baseras på modellen TEMOH som hjälper medlemmarna att fokusera på och nå uppsatta mål. LEADs mål är att utveckla företagen till expansiva bolag på kortast möjliga tid. Processen sträcker sig 36 månader och är kvalitetsssäkrad enligt ISO-9001.

UTBILDNING är en central del. Kurser och seminarier genomförs med olika inriktningar, t ex vd-rollen, finansiering, försäljning, förhandling, presentationsteknik och extern kommunikation.



Kontakter

NÄTVERK. Som medlemsföretag får du tillgång till ett stort nationellt och internationellt nätverk via LEAD och affärs-coacherna. Dessutom kommer du i kontakt med andra medlemsföretag med liknande förutsättningar som du kan utbyta tankar och erfarenheter med.

PR & KOMMUNIKATION. LEAD arbetar aktivt med att marknadsföra medlemmarna, t ex genom upparbetade mediakontakter och hjälp att skicka ut pressmeddelanden.

SAMARBETSPARTNERS erbjuder medlemsföretagen förmånliga avtal: Awapatent, Delphi, Ernst & Young och Öhrlings PricewaterhouseCoopers.

ACCELERAT.US är en landningszon i San Diego och en unik möjlighet för svenska tillväxtföretag att få tillgång till och kontakt med relevanta marknadsaktörer och etablera en närvaro på plats i USA.



Kapital

FINANSIERING. Att vara ett »LEAD COMPANY« betraktas som en kvalitetsstämpel, vilket förbättrar villkoren och möjligheterna att erhålla lån och kapital, eftersom att risknivån bedöms vara lägre. De flesta tillväxtföretag behöver i något skede tillskott av kapital för att kunna förverkliga sina planer. LEAD har nätverk och väl inarbetade kontakter till långgivare och riskkapital.

Kontor

KONTORSMILJÖ. Medlemmarna erbjuds fräscha möblerade kontor i en engagerande kontorsmiljö – i antingen Mjärdevi eller Norrköping Science Park. Flera konferensrum, kök, sällskapsrum, larmat skalskydd, Internet, kopiator, fax och komplett utrustning för kontorsbehov ingår.

VÅTLABB finns för medlemsföretag verksamma inom Life Science. Labbet täcker in grundläggande behov av laboratoriearbeten. Kontor i direkt anslutning till laboratoriemiljön kan också erbjudas.



+ Kompetens
+ Kontakter
+ Kapital
+ Kontor

= 2 000 kr*

Ett tungt erbjudande = 4K

KOSTNAD. LEAD erbjuder medlemsföretagen en förmånlig medlemsavgift.

- **MÅNAD 1 TILL 6.** Pris 2 000 kr/mån
- **MÅNAD 7 TILL 36.** Pris 3 700 kr/mån

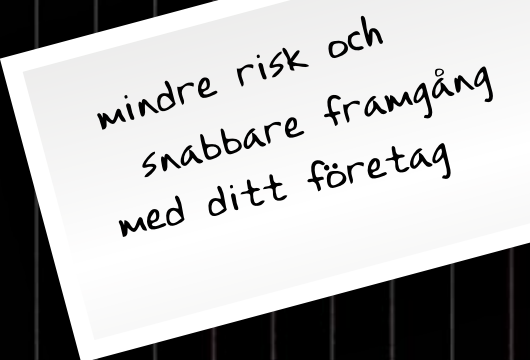
VÅTLABBET. Separat hyra tillkommer.



*Grunderbidande

Ansök om medlemskap idag. Fyll i ansökan som enkelt laddas ned direkt från hemsidan (fliken vårt erbjudande):

leadincubator.se



leadincubator.se

lead

your success. our mission.

lead

Vad är en företagsinkubator?

LEADs AFFÄRSIDÉ går ut på att coacha företagare med idéer, som har stor tillväxtpotential, till starka företag. Vi välkomnar alla företagare, från start-ups till etablerade, som medlemmar – bara ambitionen att växa finns. Vår drivkraft är att se våra medlemsföretag lyckas.

LEAD ägs av Linköpings universitet, LiU, som även är finansierad tillsammans med Linköpings och Norrköpings kommuner samt Innovationsbron. Därutöver erhåller vi även projektfinansiering från EU:s Europeiska Regionala Utvecklingsfond.

EN FÖRETAGSINKUBATOR är en process som accelererar utvecklingen av start-ups genom att förse entreprenörer med en bredd av riktade resurser och tjänster för snabbare tillväxt.



I världsklass

LEAD är en företagsinkubator i världsklass med:

- Erfarna affärscoacher
- Väl beprövad utvecklingsprocess
- Omfattande kontaktnätverk
- Förmåga att attrahera kapital

Vi coachar:

INNOVATIVA START-UPS med hög tillväxtpotential inom bl a:

- Life Science
- ICT, Informations- och kommunikationsteknik
- Mikroelektronik
- Visualisering
- Digital bildbehandling/-analys



Your success. Our mission.

SÅ HÄR JOBBAR VI med våra »LEAD COMPANIES«:

- **COACHNING** Fyra timmar i veckan
- **KUNSKAP** Breda kunskaper inom affärsutveckling
- **METODIK** Strukturerad och kvalitetssäkrad
- **TYDLIG MÅLSTYRNING**
- **UPPFÖLJNING** Kontinuerlig utvärdering av resultat

a lead company

TOTALT 36 MÅNADER sträcker sig processen som är indelad i tre faser:

- **UTVÄRDERINGSFAS**
- **STARTFAS**
- **TILLVÄXTSFAS**

leadincubator.se

INFÖR ANTAGANDE till LEAD gör vi en helhetsbedömning av följande kriterier:

- **TEAM** Drivkraft, engagemang & coachbarhet
- **AFFÄRSIDÉ** Kund, kundnytta & uniktet
- **MARKNAD** Storlek, hinder/barriärer, »proof«, affärsmodell, IPR & timing
- **FINANSIERING** Resursbas nu och framåt samt vägen dit
- **TILLVÄXTVILJA**
- **REFERENSER**





En investering för framtiden



EUROPEISKA
UNIONEN
Europeiska
regionala
utvecklingsfonden

vår ägare  Linköpings universitet

vår huvudsamarbetspartner  INNOVATIONSBRON

våra finansierare  Linköpings kommun

